

# JKB Consulting, Management & Partner - Die Transformation von KMU-Unternehmen in GREEN Economy & Wirtschaft 4.0



## JKB BUSINESS ADVISORY - VALUE ADDED

**Schwerpunkt: Unternehmensentwicklung, Nachfolgeplanung und die Transformation von Familienunternehmen in die GREEN Economy und die neue Wirtschaftswelt 4.0.**

Die Umverteilung der Marktanteile in der Digitalökonomie und GREEN Economy hat bereits begonnen. Daher Marktpotentiale erkennen, Vertrieb professionalisieren, Kunden begeistern - International.

# **Hier ist eine detaillierte Auflistung der Dienstleistungen im Bereich Unternehmensentwicklung:**

## **1. Strategische Planung**

**Unternehmensanalyse:** Umfassende Bewertung der aktuellen Unternehmenssituation.

**Marktanalyse:** Untersuchung der Marktbedingungen und Wettbewerbslandschaft.

**Zieldefinition:** Festlegung kurz-, mittel- und langfristiger Unternehmensziele.

**Strategieentwicklung:** Ausarbeitung von Strategien zur Erreichung der definierten Ziele.

## **2. Organisationsentwicklung**

**Strukturierung:** Optimierung der Organisationsstruktur zur Verbesserung der Effizienz.

**Prozessoptimierung:** Analyse und Verbesserung von Geschäftsprozessen.

**Change Management:** Unterstützung bei Veränderungsprozessen und kulturellem Wandel.

**Mitarbeiterentwicklung:** Entwicklung von Weiterbildungsprogrammen und Karrierepfaden.

## **3. Finanzplanung und -analyse**

**Budgetierung:** Erstellung und Überwachung von Budgets.

**Finanzanalyse:** Durchführung von Finanzanalysen und Berichterstattung.

**Investitionsplanung:** Bewertung und Planung von Investitionen.

**Risikomanagement:** Identifikation und Management finanzieller Risiken.

## **4. Marketing und Vertrieb**

**Marktanalyse und -forschung:** Analyse von Zielmärkten und Kundenbedürfnissen.

**Marketingstrategie:** Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien.

**Vertrieboptimierung:** Verbesserung der Vertriebsprozesse und -strategien.

**Kundengewinnung und -bindung:** Strategien zur Akquise und Bindung von Kunden.

## **5. Innovationsmanagement**

**Ideenmanagement:** Förderung und Strukturierung von Innovationsideen.

**Produktentwicklung:** Planung und Durchführung von Entwicklungsprojekten.

**Technologiemanagement:** Einsatz und Integration neuer Technologien.

**Projektmanagement:** Steuerung und Überwachung von Innovationsprojekten.

## 6. Personalmanagement

**Recruiting:** Entwicklung und Durchführung von Rekrutierungsstrategien.

**Mitarbeitermotivation:** Maßnahmen zur Steigerung der Mitarbeiterzufriedenheit und -motivation.

**Talentmanagement:** Identifikation und Förderung von Talenten.

**Leistungsmanagement:** Entwicklung von Leistungsbewertungssystemen.

## 7. IT- und Digitalisierungsberatung

**IT-Strategie:** Entwicklung einer IT-Strategie, die die Unternehmensziele unterstützt.

**Digitalisierung:** Planung und Implementierung von Digitalisierungsprojekten.

**IT-Sicherheit:** Maßnahmen zur Sicherstellung der IT-Sicherheit.

**Datenmanagement:** Optimierung des Datenmanagements und der Datenanalyse.

## 8. Internationalisierung

**Markteintrittsstrategien:** Entwicklung von Strategien für den Eintritt in internationale Märkte.

**Interkulturelles Management:** Schulungen und Beratungen zu interkulturellen Themen.

**Regulatorische Beratung:** Unterstützung bei der Einhaltung internationaler Vorschriften und Standards.

**Netzwerkaufbau:** Aufbau von internationalen Geschäftskontakten und Partnerschaften.

## 9. Nachhaltigkeit und Corporate Social Responsibility (CSR)

**Nachhaltigkeitsstrategien:** Entwicklung und Umsetzung von Nachhaltigkeitsstrategien.

**CSR-Programme:** Planung und Durchführung von CSR-Initiativen.

**Nachhaltigkeitsberichterstattung:** Erstellung von Nachhaltigkeitsberichten.

**Umweltmanagement:** Implementierung von Umweltmanagementsystemen.

## 10. Beratung und Coaching

**Executive Coaching:** Coaching für Führungskräfte zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung.

**Teamentwicklung:** Maßnahmen zur Verbesserung der Teamarbeit und Kommunikation.

**Beratungsdienste:** Allgemeine Beratung zu spezifischen unternehmerischen Herausforderungen.

**Workshops und Schulungen:** Durchführung von Workshops und Schulungen zu diversen Themen der Unternehmensentwicklung.

All diese Dienstleistungen sind darauf ausgerichtet, Unternehmen dabei zu unterstützen, ihre Ziele zu erreichen, ihre Effizienz zu steigern, ihr Potential in ihren Märkten zu heben und damit langfristig erfolgreich zu sein.

Ihr

Josef Kurzmann  
**Unternehmer, Business Advisor und Partner**